



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

célibataire, sans enfant

\*\* \*\*\* \*\*\*\*\*

Latour-Bas-Elne (66200)

\*\*\*\*\* \_ \*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*\*

## Déléguée Pharmaceutique, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- sept. 2018 / aujourd'hui** **Attachée à la promotion du médicament**  
Repsco  
*Réseau exclusif dans le domaine du diabète chez les médecins généralistes et pharmacies pour les laboratoires NOVO NORDISK*
- janv. 2015 / juil. 2018** **Attachée à la promotion du médicament**  
Promedis
- avr. 2014 / déc. 2014** **Attachée à la promotion du médicament**  
Grimberg via Promedis
- avr. 2013 / oct. 2013** **Déléguée Pharmaceutique**  
CDD Merial-Sanofi via SIG
- déc. 2011 / avr. 2012** **Attachée à la promotion du médicament - CDD GSA multcartes**
- mai 2011 / nov. 2011** **Déléguée Médico-Commerciale**  
CDD Smith & Nephew
- janv. 2010 / avr. 2011** Urgo Médical via GSA  
*- Secteur : 12p, 13, 30p, 34p, 48p, 84p*
- févr. 2008 / déc. 2009** Actisanté
- mai 2006 / janv. 2008** **Formateur Communication Terrain**  
Relais d'or Miko
- janv. 2004 / avr. 2006** **Formateur Communication Terrain**  
*Astrazeneca - Secteur : 11p, 12p, 13, 30, 34, 48p*
- févr. 2002 / déc. 2003** **Formateur produits et métier**  
Marly le Roi
- sept. 1994 / janv. 2002** Smithkline Beecham puis GlaxoSmithKline
- oct. 1989 / juil. 1994** **Déléguée médicale multcartes**  
*ODM puis PUBLIMED, prestataires de service- Secteur : 11, 30, 34, 66*

*Fidélisation et vente de produits vétérinaires auprès des pharmacies*

*\* Implantation de 2 antiparasitaires internes*

*\* Formation des équipes officinales*

*\* Merchandising*

*\* Vente de compléments alimentaires auprès de pharmaciens*

\* Information auprès de dermatologues, gynécologues et urologues

\* Information auprès de MG, dermatologues et infirmières

\* Vente auprès des pharmacies, revendeurs et grossistes

\* Formation des équipes officinales et des infirmières

\* Négociation de marchés annuels en pharmacie

\* Formation des équipes officinales et des infirmières

\* Vente auprès des pharmacies et des EHPAD de matériel médical

\* Formation des équipes officinales et des infirmières

\* Formateur/Coach des commerciaux sur les techniques de vente

\* Formateur/Coach des délégués médicaux sur les techniques de vente

\* Création et animation de modules de formation

\* Mission transversale avec le marketing et les ventes

\* Prospection et fidélisation d'un portefeuille de généralistes et spécialistes

\* Vente en pharmacies/Formation des équipes officinales

\* Organisation et animation de RP

\* Prospection et fidélisation d'un portefeuille de généralistes et spécialistes

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ juil. 1987

**DEUG d'anglais** - BAC+2

Paris Sorbonne

/ juil. 1985

**Baccalauréat série langues** - BAC

Paris

## COMPETENCES

---

Ambitieuse, consciencieuse et combative, mon parcours atypique et riche en expériences en entreprises a su développer mon panel de compétences.

Vente, promotion, informations, conseils, mais aussi formation, autant de fonctions que je maîtrise aisément.

Tenace, organisée ainsi qu'un goût prononcé pour le contact et l'écoute, je serais heureuse d'intégrer une équipe, et de mettre à la disposition d'une entreprise, toutes mes qualités et ma disponibilité.

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**

Courant

**Espagnol**

Académique

## CENTRES D'INTERETS

---

tennis en compétition, ski, natation, Littérature, théâtre, cinéma, musique