



**** *

*** * * * * *

La Ciotat (13600)

*****@*****.*

ACHETEUR APPROVISIONNEUR, Confirmé

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

mars 2022 /

ACHETEUR APPROVISIONNEUR

ALINEA SERVICES CENTRAUX | Aubagne - France

Phase Amont

- * Budgétisation des besoins de collection
- * Relation et négociation fournisseurs
- * Gestion des containers (170) en import par vagues d'arrivage
- * Gestion de l'implantation par magasin en début de période

Phase Aval

- * Réapprovisionnement des magasins
- * Pilotage des stocks sur entrepôt
- * Analyse des ventes
- * Calcul d'anticipation d'atterrissage de stock en fin de période

nov. 2020 / nov. 2021

RESPONSABLE LOGISTIQUE ET COMMERCIAL

SARL SAINT-MICHEL | Saint-Gilles - France

- * Négociations et relations clients (nationaux et internationaux).
- * Réception commandes et préparation des plannings de production.
- * Relation et organisation des différents transporteurs.
- * Gestion des flux de stock des différents emballages.
- * Gestion des équipes de conditionnement. (30-40 collaborateurs)

mai 2020 / oct. 2020

CHEF D'ÉQUIPE PRODUCTION AGRICOLE

EARL LES LAVANDINS | Saint-Gilles - France

- * Organisation et préparation des lignes selon les cahiers des charges.
- * Management de l'équipe de conditionnement. (20 collaborateurs)
- * Gestion logistique des palettes en attente, réception transporteurs.

sept. 2019 / déc. 2019

CONSEILLER GESTION À DISTANCE SERVICE SINISTRES

MACIF ASSURANCES | Arles - France

- * Conseils et enregistrements des déclarations sociétaires sinistrés.
- * Gestion des processus de règlements et des réparations.
- * Règlement des remboursements de frais de réparation.

oct. 2017 / sept. 2018

GESTIONNAIRE PRODUITS

ORCHESTRA-PREMAMAN | Saint-Aunès - France

- * Ajustement des assortiments,
- * Analyses des ventes et KPI, reporting d'actions commerciales.
- * Calcul et bilan de collections, proposition de commandes.
- * Prises de décision stratégique sur le périmètre.

juin 2013 / sept. 2017

ADJOINT DE DIRECTION

CARREFOUR CITY | Nîmes-France

- * Gestion de commandes et flux monétaires, MAJ des prix et stocks.
- * Prises de décisions opérationnelles.
- * Développement du centre de profits et de la satisfaction clients.
- * Management du personnel. (7 collaborateurs)

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2016 / juin 2018

IFAG - Ecole Supérieure de Management. Comptabilité d'entreprise, Négociation, Prise de décision, Gestion de personnel, Juridiction des

affaires - BAC+2
Nîmes, France

sept. 2015 / juin 2016 **IFAG - Ecole Supérieure de Management. Marketing, Management, Déploiement de projet, Finance appliquée, Gestion d'entreprise** - BAC+2
Nîmes, France

sept. 2013 / juin 2015 **Economie, Droit, Management, Finance, Développement d'entreprise**
Nîmes, France; Centre de Formation de St-Vincent-De-Paul

/ **BTS Management des Unités Commerciales** - BAC+2

/ **BACHELOR Responsable de Projets et Développement d'Activité** - BAC+3

/ **MASTER 2 Manager de Centres de Profits** - BAC+5

COMPETENCES

Excell, Powerpoint, Microsoft Office

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Courant
Espagnol	Bilingue
Français	
Portugais	Courant

CENTRES D'INTERETS

(2 mois)