******** ********
12/04/1960 (64 ans)

***** **
Paris (75000)
****
**********@*****.***

Développeur - Responsable commercial, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2021 / aujourd'hui **Responsable Développement**
MEDICOOP France

avr. 2017 / déc. 2020 **Directeur d'Agence**
TRIANGLE
- Restructuration de l'agence et de son équipe.
- Mise en place de l'orientation Logistique – Bâtiment – Tertiaire.
- Management de 2 collaborateurs.
- Prévision 2020 : CA 3 M€ - MB 19.90 % (2016 : CA 665 K€ - MB 10.3 %). Placement 20 500 € - Effectif intérimaire moyen 90/95.

janv. 2015 / déc. 2016 **Directeur**
Ergalis Médical Paris Saint Lazare
Fusion des sociétés IMS et SELPRO, travail temporaire médical. Groupe Ergalis.

- Mise en place des orientations et de la stratégie.
- Croissance de 8,75% du CA en 9 mois.
- Augmentation du portefeuille clients de 15%.
- Elargissement des offres : Vacation, recrutement.
- Mise en place de l'organisation de l'agence (réunions d'agence, one to one...) certifiée par Véritas en juin 2015.
- Mise en place des indicateurs de suivi.
- Valorisation du changement de marque, rédaction des outils commerciaux.
- Management de 4 personnes.
- Réponse aux appels d'offres.
- Visites clients, prospects.

févr. 2012 / oct. 2013 **Responsable du développement**
JBM
Groupe Randstad travail temporaire spécialisé médical et paramédical.

- Prise de parts de marché sur tous les départements Franciliens.
- Augmentation du portefeuille réseau (indice nouveaux clients : 1.47 en six mois.).
- Ouverture de l'agence de Torcy.
- Gestion et management de l'agence de Poissy et de Torcy.
- Création et organisation du service commercial de JBM.
- Mise en place du plan annuel des opérations commerciales (24 par an).
- Négociation d'accords commerciaux (CCML, Ramsay Santé...).
- Initiateur de l'intégration de JBM dans les accords nationaux de Select TT et Randstad (Domusvi, Croix-Rouge...).
- Conférences de recrutement dans les centres de formation de soins infirmiers (4-5 par an).
- Présentation des bilans commerciaux.
- Visites commerciales (clients - prospects).
- Mise à jour des outils commerciaux de JBM.

juin 1989 / févr. 2012 **Directeur d'Agence**
Evry
- Ouverture de l'agence médicale JBM à Evry, leader sur le secteur pendant toute la période (6 M€, 160 clients en 2011).
- Définition de la stratégie du développement.
- Visites commerciales.
- Gestion financière et administrative.

- Suivi et organisation des audits de l'AFAQ, l'AP-HP, Randstad.
- Recrutement, formation et management de l'équipe (4 personnes).
- Expertise des outils Randstad, du back-office, du planning, des services généraux.
- Création et organisation d'événementiels clients.
- Suivi et réalisation des objectifs.

janv. 1982 / déc. 1989 **Infirmier diplômé d'Etat**

Infirmier diplômé d'Etat

- Dans des établissements de santé publics et privés, tous services ; Bloc opératoire (CCML, Cité Universitaire), réanimation (Intercommunal de Créteil), pédiatrie (Trousseau), chirurgie (Bizet)...

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ **Krauthammer : Campus manager; Technicien supérieur commercial; Unités de valeur niveau 2 biologie biochimie IFSI : DE en soins infirmiers**

CEGOS; CNAM

COMPETENCES

Dynamique – Communiquant – Persévérant – Créatif

☐ Mettre en place la politique commerciale et sa stratégie.
☐ Négocier les accords commerciaux.
☐ Manager le service commercial et ses équipes.
☐ Gérer les impayés et le DSO.
☐ Recruter, former les acteurs commerciaux.

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Professionnel

CENTRES D'INTERETS

Course à pieds : Marathon, SEMI, 20 km...
Musicien: Concerts.
Peintre: Participation à des expositions.