

\*\*\*\*\*\*
Nationalité française
Permis B

\*\*\* \*\*\* \*\* \*\*\*\*\*\*
Fontaine-lès-Dijon (21121)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

# Data Manager Gestionnaire de données, Sénior

#### **EXPERIENCES PROFESSIONNELLES**

### juin 2022 / nov. 2022 Business Analyst

Sanofi (Gentilly)

Automatisation reporting (Power Bi Service & Desktop, cube OLAP Excel, Power Point). Données panel GERS.

#### août 2020 / déc. 2020 Gestionnaire documentaire

Sundyne France

Gestion documentaire pour Vente d'équipements industriels - Reporting drection "Projets".

### mars 2020 / juin 2020 Responsable supports applicatifs

Urgo Industries - Direction Achat (Chevigny Saint sauveur - 21)

Gestion et Développement d'outils de reporting. Traitement de la chaine complète : extraction

des données SAP, puis traitement et mise en forme des données sous PowerQuery, Excel, et VBA.

Création d'un outil de comparaison des tarifs prestataires de transport.

# mars 2019 / mai 2019 Chargé de mission

Suez Eau - Direction Administrative et financière (Dijon -21)

Développement et automatisation de reporting pour le contrôle de gestion (Excel : PowerPivot

en relations avec des cubes de données, macro commandes VBA, fonctions matricielles, etc...).

# avr. 2018 / janv. 2019 Marketing Business Analyst

Engie

(Fourniture d'énergies et de services. Ventes par prestataires externes en centres d'appels ou

en partenariats).

Amélioration et développement d'outils de reporting pour l'activité Télévente. Suivi de l'activité des centres d'appels et des autres canaux commerciaux (rentabilité de l'activité

commerciale, contrôle des objectifs, suivi des fichiers prospects, ...).

# août 2017 / nov. 2017 Chargé de mission bases de données

Sundyne International (Longvic - 21)

CDD.

(Pompes pour l'industrie pétrolière et chimique : 74000 k€ de CA, 18000 k€ d'EBE). Développement, harmonisation, correction d'une base de données opérationnelle pour les pièces

du SAV (720000 lignes, 23 champs) pour intégration future sur site de vente en ligne et pour projet 'SPIR'.

#### déc. 2014 / mars 2015 Gestionnaire base de données et Statistiques Marketing

Sundyne International (Longvic)

(Pompes pour l'industrie pétrolière : 74000 k€ de CA, 18000 k€ d'EBE).

Enrichissement de la base de données sous Access à partir de fichiers hétérogènes et

macro-commandes VBA (+/- 6400 enregistrements, 64 champs). Analyses quantitatives et

statistiques pour action marketing, et suivi SAV.

### déc. 2013 / juin 2014 Chargé d'études marketing / Analyste des ventes au Marketing SAV

d'Honda France

Gestion des outils quantitatifs du département SAV auto & moto. Reporting de

l'activité,

gestion des bonifications Points de ventes, support après-vente, études stratégiques

et plan

marketing. (CAHT 2013 : 47863 k€).

### mars 2013 / août 2013 Responsable du marketing marque & produit

Salaisons Sabatier

industrielle) - Stage.

Développement d'une approche de marketing stratégique et opérationnel. Elaboration

d'un plan

marketing, conception de nouveaux packagings, rédaction de messages publicitaires et

de fiches

de gamme, mise en place d'une démarche relation clients, analyse pour optimiser le «

ranking »

du site internet avec Google Analytics.

#### août 2005 / déc. 2008 Correspondant distribution

Citroën

ventes).

Gestion des relations entre le constructeur et les 40 points de ventes de la DR de Metz

(40000 véh/an/DR en 2008). Suivi des commandes, « help desk » (véhicules,

règlementation,

objectifs), commandes loueurs (12000 véh en 2008).

#### juil. 2002 / juil. 2005 Responsable Analyse et Reporting qualité

Groupe PSA

En charge des études numériques et du reporting de la direction qualité centrale.

Expertise

dans l'exploitation des données sous Business Objects et Excel (+ macro commandes

VBA).

### oct. 2001 / juin 2002 Responsable du support commercial

Service des Grands comptes

### mars 2001 / sept. 2001 Assistant du responsable des Grands comptes

des Grands comptes

mai 2000 / déc. 2008 Groupe PSA

#### mai 2000 / juin 2002 Responsable du Marketing opérationnel

Groupe PSA

ventes).

Mise en place d'actions de marketing opérationnel chez Citroën Partenaire Entreprises

(Mailings, documents commerciaux, gestion des bases de données, étude de

concurrence, Benchmarking.

#### mai 2000 / déc. 2000 Assistant du responsable marketing

Groupe PSA

#### mars 1998 / oct. 1998 Assistant commercial & marketing

STAND 21 (Talant)

Responsable de la communication externe, et gestion de l'information pour le service

commercial.

#### janv. 1997 / Guide touristique français

la Collégiale de Beaune

## janv. 1991 / déc. 1992 Chef de secteur GMS

BAHLSEN S.A

### **DIPLOMES ET FORMATIONS**

sept. 2012 / sept. 2013 Master II Marketing et Commercialisation de Produits de grande

consommation - BAC+5

l'IAE Lyon; Université Jean Moulin, Lyon 3

/ juin 1992 Paris - BAC+6 et plus

IFAG; Ecole de Commerce du groupe IFG

### **COMPETENCES**

Pack Office, Business, txt, Excel, SAP, Business intelligence, Microsoft Power BI Desktop, PowerQuery, PowerPivot, PowerView, pack Office Microsoft, VBA, matricielles, Access, PowerPoint, Word, M, DAX, Python, SQL, Google Analytics, Business Objects

# **CENTRES D'INTERETS**

Natation, cyclotourisme, randonnées pédestres