



***** ** *****

Permis A, B et C

** *** ** ***** **

Sèvres (92310)

*.*****@****.*

DIRECTEUR DE BUSINESS UNIT Gestion, Management, Commercial et Service Clients, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- janv. 2019 /** **Management de Transition Chargé de missions**
MINISTERE DE LA DEFENSE Paris
*Paris * Etat-major de l'Armée de Terre. Adjoint puis chef de la cellule de crise COVID-19*
** Etat major des Armées. Chef de cellule, Opération Résilience (COVID 19)*
- Management (15 collaborateurs), planification/anticipation des activités, production de documents de synthèse, points de situation à destination du COSTRAT, interface avec les autorités ministérielles.
- Représentant des Armées à la Cellule Interministériel de Crise, place Beauvau.
- janv. 2017 / janv. 2019** **Directeur technique**
CLEAR CHANNEL France
sous-traitants. 90M€ de CA. 5 agences. Membre du CODIR. Interface avec les services études, marketing et commercial.
Pilotage : - mise en œuvre de la publicité Print et Digitale sur la région. Management.
- mise en place, l'entretien et la maintenance des mobiliers publicitaires.
- Qualité, Clients, Appels d'Offre et relations avec les élus.
Baisse significative des accidents du travail
- janv. 2015 / janv. 2017** **Chargé de missions**
MINISTERE DE LA DEFENSE - Etat-major de l'Armée de Terre. Paris
Création et gestion d'un établissement : Infrastructure, Sécurité, Communication, Opérations, Budget, Finance.
- janv. 2011 / janv. 2015** **Directeur régional IDF**
EFFIA (KEOLIS - Grpe SNCF)
l'action commerciale sur la région IDF. 195 collab. 9N-1. CA 2015 38M€.
Gestion de la production et du Budget. Management, suivi clientèle et des réponses aux AO.
Augmentation de 123% du CA en 4 ans
- janv. 2007 / déc. 2010** **Contrôleur Interne**
FONDS DE GARANTIE, Assurance (FGAO, FGTI)
- Pilotage, animation des directions opérationnelles.
Mise en place du contrôle interne. Cartographie et analyse des risques.
Rédaction du 1er rapport de contrôle interne.
- janv. 2007 /** **Directeur d'Agence**
GROUPE TFN
- Gestion humaine d'une plateforme de transport express (Hub européen GLS).
Consolidation de 7 sociétés, développement et rentabilité de la structure.
- janv. 2001 / déc. 2006** **Gennevilliers Responsable Régional d'Exploitation**
PLASTIC OMNIUM
- Management, gestion des relations sociales.
- Gestion des contrats. Interface entre les services commerciaux, marketing.
- Gestion opérationnelle des grands comptes : Ville de Paris, Grand parc ...
Conduite de projet : leader métier sur le changement des Systèmes d'informations

janv. 1992 / janv. 2001	Chef du Service Clients Grands Comptes GROUPE ELIS <i>d'article textiles. Obtention de la Certification ISO 9001.</i> <i>Chef du Service Clients Grands Comptes Vêtements de travail et salle blanche (IBM, Lancôme, BDF Nivea, BMS, Renault Flins...)</i> <i>- Management, suivi logistique, dévt commercial, gestion des contrats et de la qualité.</i> <i>* St Thibault des Vignes CA 3,5M€ 1250 cptes client.</i> <i>* Trappes CA 4M€ 93 cptes clients.</i> <i>Chef du Service Clients Trappes CA 3,6M€ 1200 cptes clients.</i> <i>Chef de Zone Trappes CA 3M€ 1000 cptes clients.</i>
janv. 1989 / déc. 1990	Attaché commercial B.S.N. ALSACIENNE (DANONE)
janv. 1988 /	Aide comptable CARNAUD METAL BOX
janv. 1987 /	Sales assistant DEAN WITTER REYNOLDS

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2018	BTEMG Diplômé du Collège de l'enseignement sup de l'Armée de Terre 3^{eme} cycle
/ juin 2010	gestion de crises
/ juin 2008	IFACI Institut de Formation au Contrôle Interne
sept. 1987 / juin 1990	Diplômé de l'INSTITUT SUPERIEUR DE GESTION (I.S.G.) - BAC+5 ISG Paris

COMPETENCES

SAP, Pack Office, Systèmes d'informations

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Espagnol	Professionnel
Français	

CENTRES D'INTERETS

Voile de compétition, BNS, PSE1, SST