



** **

Pierrefonds (60350)

*****@*****.***

SECRETAIRE MEDICALE A, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2020 /

SECRETAIRE MEDICALE

CH4V

Laboratoire d'analyses :

- * Réception des bilans, saisie des différentes analyses (Hexalis)
- * Identitovigilance (cartes de groupe et RAI, ...)
- * Collage des étiquettes sur les tubes de prélèvements
- * Centrifugation des tubes et distribution sur les paillasse
- * Enregistrement (Hexalis) des ordonnances et des comptes rendus de résultats d'analyse (HT21, groupe sanguin, rhesusfœtal, parasitologie, ...)
- * Préparation des envois aux laboratoires partenaires avec traçabilité
- * Gestion des commandes de matériel médical et administratif
- * Transmission des résultats d'analyses et ordonnances aux patients
- * Préparation de kits PCR

Laboratoire d'analyses externes :

- * Accueil de la patientèle physique et téléphonique, saisie des bilans
- * Préparation des documents avec feuille de renseignement à destination des préleveurs
- * Facturation

Consultations externes centralisées :

- * Prise de rendez-vous, accueil patientèle
- * Retranscription de comptes-rendus
- * Classement de documents médicaux, archivage et traçabilité
- * Transmission de résultats d'anatomopathologie des médecins dermatologues

janv. 2005 / déc. 2019

ESTHETICIENNE

FILORGA

- * Accueil de la clientèle, prise de RDV, gestion du planning, des stocks, de la caisse et commandes aux fournisseurs
- * Réalisation des soins du visage et corporels ciblés anti-âge
- * Conseil et vente de prestations et de produits
- * Organisation portes ouvertes : journalistes, bloggeuses, influenceuses
- * Suppléante de la responsable lors de ses absences

janv. 2002 / janv. 2005

ESTHETICIENNE

REEVA

- * Accueil de la clientèle & prise de RDV
- * Réalisation des soins du visage et corporels

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ juin 2020

Formation de Secrétaire Assistant(e) Médico-Social(e) (RNCP niveau IV)
EducSup

/ juin 2017

Formation vente - Process communication model Apprendre à mieux se connaître pour bien communiquer et l'excellence de la relation client

/ juin 2015

Formation vente - DP Training Savoir vendre par la communication positive

/ juin 2013

Formation vente; Apprendre à mieux communiquer et comment valoriser ses produits, prestations et développement du CA

Prestige & Consulting

/ juin 2002

Ecole des techniques du maquillage artistique

Make Up Christian Chauveau

/ juin 2001

CAP Esthétique - CAP

Carole Franck

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Français