



***** *****

Nationalité Française
Permis B

* ***** **

Vaux-le-Pénil (77000)

*****.*****@*****.***

Directeur Général, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

déc. 2021 /

Directeur Exécutif Adjoint

COMetz, France

Maîtriser l'innovation technologique pour offrir des solutions personnalisées

Membre du CODIR, Responsable de la gestion du site (850 collaborateurs) Objectif : Augmenter

l'Efficiency et l'EBIT de Cometz (CA 2021 : 20M €)

Moyens : Elabore et Implémente la stratégie de fidélisation des collaborateurs pour réduire les

coûts d'absentéisme et de turn-over (800.000€ en 2021)

janv. 2021 / juil. 2021

Consultant Développement Stratégique

COMetz, France

Society of Protection and Care of the Animals

En lien avec la Présidente de l'ONG : Structure l'activité des départements, Implémente le

Management agile et renforce les Partenariats.

Résultats : Actualisation des services administratifs et IT, révision de la gestion budgétaire, RH,

5 accords de subventions (Trusts, mécénats).

mars 2020 / mars 2021

Directeur Général Association (DSD)

Association ESS

Définis la stratégie globale et supervise sa mise en œuvre pour développer DSD au niveau National.

Coordonne les différents services: juridique, financier, RH, veille environnementale.

Résultats : Statuts

et documents officiels actualisés. Reconstitution des Partenariats institutionnels, ouverture de la 1

ère antenne.

Manage, anime et fédère pour accroître l'autonomie des responsables de projets et l'efficiency des

130 collaborateurs. Méthodes : Partage d'expériences et plans de développement

individualisés (VAE,

VAP). Formation aux outils informatiques : communication et organisation (Discord,

ZOOM, Trello,

Doodle..)

Résultats : Arrêt du Turn-over et mise en place du télétravail lors de ce 1er

confinement.

janv. 2003 / mars 2020

Responsable Commercial

UPSA - BMS

Groupe biopharmaceutique internationale

Gère les instances institutionnelles et grands comptes. Ambition : réussir notre lancement lors

d'une situation socio-économique complexe. Résultats : En 2 ans, Eliquis leader du marché : molécule

référente de l'HAS (Haute Autorité de Santé) Participation au Développement du CA: 12M€

Orientée solution : Une modification législative invalidait notre participation au congrès annuel. Résultats

: Création de notre symposium, 150 KOL présents, Augmentation des partenariats :

Contribution au CA

30 % (4 M€).

mars 1996 / déc. 2002

Directeur Commercial

Eurolog France/ Ghana

Société Informatique : Devenir leader des marchés émergents.

Objectif : Création d'Eurolog pour conquérir les marchés IT en Afrique Occidentale.

Moyens :

Développer le CA sur un marché de niche via une offre de service sur mesure.

Résultats : ventes > 33% dès la 1ère année. En 3 ans, développement sur 2

continents, création 1ère

filiale locale au Ghana.

DIPLOMES ET FORMATIONS

nov. 2020 / nov. 2020

Certification Communication Professionnelle - BAC+6 et plus

ESSEC

oct. 2018 / févr. 2020

Mastère Spécialisé Stratégie & Management des Industries Certification Management & Leadership - BAC+6 et plus

ESSEC Business School

janv. 2018 / sept. 2018

Master Business Management - BAC+5

Essec

janv. 2009 / août 2009

Programmation Neuro-Linguistique

Institut FHE

sept. 1992 / janv. 1993

Licence Management & ventes - BAC+3

Ecole GSA

COMPETENCES

Autonomie, Bienveillance, Empathie

Rigueur, Esprit d'analyse, planification de projets

Gestion de structures, coordination multi sites, Animation et management d'équipes

Gestion budgétaire, Développement de partenariat

Communication, prise de parole et Négociation

Veille environnementale, pro-activité et pilote le changement

Microsoft Office, Discord, ZOOM, Trello

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais

Courant

Français

Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Voile, Plongée sous marine,

Développement personnel, Théâtre,

Piano, Musique Jazz