



\*\*\*\*\*

\*\* \*\*\*\*\* \*\* \*\* \*\*\*\*\*

Livry-Gargan (93190)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

---

## Ingénieur Commercial, Confirmé

---

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

**janv. 2017 / déc. 2022    Ingénieur Commercial**  
KNOWESIA - Rueil-Malmaison  
\* Lancement d'actions commerciales  
\* Prospection téléphonique  
\* Développement du portefeuille clients  
\* Promotion de produit à forte valeur ajoutée  
\* Rédaction de proposition technique et commerciale  
\* Développement d'un resaux de partenariat  
\* Suivi de projet

**janv. 2014 / janv. 2017    Assistant Commercial**  
RAPID'BAIE - Romainville  
\* Prospection physique et téléphonique  
\* Développement du portefeuille clients  
\* Fidélisation des clients  
\* Lancement d'actions commerciales  
\* Création de devis

### DIPLOMES ET FORMATIONS

---

/ oct. 2010                    **Master d'ingénieur commercial (Bac +4) Option informatique - BAC+4**  
Ecole EURIDIS, Paris 10iem

/ juin 2008                    **Brevet Technicien Supérieur (Bac +2) Négociation Relation Client en alternance**  
CFA Pme Apprentissage, Puteaux

/ juin 2006                    **Baccalauréat Sciences Techniques Tertiaires Option Action et Communication Commerciales - BAC**  
Lycée Henri Sellier, Livry-Gargan

### COMPETENCES

---

Microsoft Office, SAP, Salesforce, Kompass

### COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

**Anglais**                                    Professionnel

**Français**

### CENTRES D'INTERETS

---

Pratique du tennis de table