



03/09/1970 (53 ans)

Marié

Nice (06000)

*****@*****.***

DIRECTEUR BUSINESS UNIT AU MANAGEMENT PARTICIPATIF, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

janv. 2021 / aujourd'hui Directeur Exploitation

Orpea

sept. 2017 / juin 2020

RECORD Portes automatiques Lyon

C.A France > 94 M€

610 personnes

janv. 2013 / déc. 2017

Directeur Régional Sud-Est - Lyon / Membre du Codir France

SCHINDLER Ascenseur Nice

C.A France > 510 M€

3000 personnes

? Directeur Régional Sud-Est - Lyon / Membre du Codir France

? Piloter 6 agences sur 30 départements, développer un CA de 26 M€ (+9% depuis 2017 +10% en

2018 +7% en 2019), animer et accompagner l'effectif pluridisciplinaire régional constitué de 160

personnes.

? Définir et faire appliquer la politique commerciale, et les stratégies nationales - locales en tant que

membre du Codir France, et a

? Elaboration des budgets et suivi des plans d'actions des agences pour atteindre et dépasser les

objectifs, EbitDa de 10%

? Assurer les relations publiques, commerciales et le lobbying auprès des comptes stratégiques

nationaux et régionaux et la communication institutionnelle au niveau régional,

? Veiller à la bonne marche des circuits d'approvisionnement par des relations étroites avec les

usines et filiales,

? Piloter la politique SSE dans le cadre d'une démarche homogène - Certification MASE obtenue en

avril 2018 et renouvelée en 2019.

? Clients : Tous secteurs dont : Grande distribution, industries, Services, Ent BTP, Façadiers,

Métalliers, Aluminiers, Entreprises Générales du bâtiment

janv. 2007 / déc. 2013

Directeur d'Agence

Nice et Marseille SCHINDLER

SCHINDLER ? Piloter 4 agences services sur 4 départements / Effectif 50 personnes / CA de 10 M€

Ascenseur ? Animer et accompagner l'effectif commercial, maintenance et travaux régional, définir et faire

Nice entre 2009 et 2013 appliquer la politique commerciale, et les stratégies locales,, Marseille entre 2007 et 2009 ? Négocier personnellement avec les clients importants publics et privés,

? Animer les I.R.P (réunion D.P) et agir en Responsable des Ressources Humaines. sur l'agence,,

? Contrôler les budgets de fonctionnement des sites et mettre en place les actions correctives,

C.A France > 510 M€ ? Gérer la fusion avec une filiale locale sur Côte d'Azur,

3000 personnes ? Clients : Tous secteurs dont : Syndics, industries, Services, Collectivités locales et territoriales.

janv. 2006 / janv. 2007 Ingénieur Commercial Installations Neuves
Nice / Monaco SCHINDLER
SCHINDLER ? Responsable commercial de 3 départements / CA de 1.5 M€ (+50% en 1 an)
Ascenseur ? Responsable de l'action commerciale : recherche, étude et négociation de projets d'installations
CA France > 510 M€ d'appareils neufs ascenseurs escaliers et trottoirs roulants.
3000 personnes ? Relation avec les cabinets conseil, les architectes, bureaux d'études, les prescripteurs et les promoteurs,
? Clients : Bureau d'études, Architectes, Entreprises Générales, Maîtres d'Ouvrages...
?
?
?
?
?
?
?
?
?

janv. 2002 / janv. 2006 Directeur de Clientèle Ventes Neuves
Nice / Monaco
? Gérer un périmètre géographique de 3 départements / CA entre 1.6 M€ et 2.2 M€
OTIS Monaco ? Proposer des solutions de mobilités pour le bâtiment
Ascenseur ? Clients : Bureau d'études, Architectes, Entreprises Générales, Maître d'œuvre.
CA France > 1100 M€ .

5300 personnes

janv. 1999 / janv. 2002 Ingénieur Commercial Service
Montpellier
? Gérer un portefeuille contrat de maintenance de 2 M€ sur deux départements (Gard et Hérault) /
OTIS Progression de 30% du parc et de 35% du CA Modernisation et Réparation.
Ascenseur ? Développer les ventes de contrats et promouvoir des solutions de modernisations et de réparations d'ascenseurs, d'escaliers mécaniques et de trottoirs roulants.
CA France > 1100 M€ ? .
5300 personnes

janv. 1998 / janv. 1999 Consultant Marketing
Evry
? Négocier les référencements nationaux avec le réseau de franchise
CENTURY 21 France ? Résultats : Signature de 5 nouveaux franchisés
Franchise Immobilier

janv. 1996 / janv. 1998 Chef des Ventes
Toulouse
Agence Immobilière ? Résultats : 300 K€ de CA et agence Centurion 1998 en unités ventes.

janv. 1994 / janv. 1996 Négociateur Immobilier
Toulouse
Agence Immobilière ? Réaliser les ventes et suivre le dossier jusqu'à la signature de l'acte authentique.

/ Directeur d'Agence Régionale Côte d'Azur
Corse - Nice
? Piloter 4 agences sur 4 départements et une filiale à Monaco. Effectif 80 personnes / CA de 18 M€ (+45%) et Progression de l'EbitDa de 4 points entre 2013 et 2017 (7%),
? Recruter, animer et accompagner l'effectif pluridisciplinaire régional. Définir et faire appliquer la politique commerciale, et les stratégies locales,
? Assurer les relations publiques et commerciales auprès des clients privés et des collectivités locales et territoriales et la communication institutionnelle au niveau local,

? Négocier personnellement avec les comptes stratégiques publics et privés,
? Présider les I.R.P., résoudre les problèmes sociaux, recruter et manager les équipes pluridisciplinaires,
? Contrôler les budgets de fonctionnement des sites et mettre en place les actions correctives.
? Clients : Tous secteurs dont : Syndics, industries, Services, Collectivités locales et territoriales.

DIPLOMES ET FORMATIONS

/ avr. 2018	certification SSE MASE; Certification ISO 9001 LRQA des établissements pour l'ensemble des process D.R. Sud-Est
/ juin 2007	Formation Management et Gestion des I.R.P Cegos
/ juin 1997	International Management Academy
/	Maîtrise Commerce International - Commerce, Marketing, Vente, Management, Gestion - BAC+4 Ecole de commerce IEA Paris
/	Baccalauréat série B - BAC

COMPETENCES

Ent BTP, Façadiers, SAP, M3, Navision

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais	Professionnel
Espagnol	Professionnel
Français	Bilingue

CENTRES D'INTERETS

Voyages, tennis, culture