



\*\*\*\*\* \*\*\*\*\*

03/09/1970 (53 ans)  
Marié

\*\*\* \*\*\*\*\* \*\* \*\*\*\*\*

Nice (06000)

\*\*\*\*\*

\*\*\*\*\*.\*\*\*\*\*@\*\*\*\*\*.\*\*

## DIRECTEUR BUSINESS UNIT AU MANAGEMENT PARTICIPATIF, Sénior

### EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**janv. 2021 / aujourd'hui Directeur Exploitation**

Orpea

**sept. 2017 / juin 2020**

RECORD Portes automatiques Lyon

C.A France > 94 M€

610 personnes

**janv. 2013 / déc. 2017**

**Directeur Régional Sud-Est - Lyon / Membre du Codir France**

SCHINDLER Ascenseur Nice

C.A France > 510 M€

3000 personnes

*? Directeur Régional Sud-Est - Lyon / Membre du Codir France*

*? Piloter 6 agences sur 30 départements, développer un CA de 26 M€ (+9% depuis 2017 +10% en*

*2018 +7% en 2019), animer et accompagner l'effectif pluridisciplinaire régional constitué de 160*

*personnes.*

*? Définir et faire appliquer la politique commerciale, et les stratégies nationales - locales en tant que*

*membre du Codir France, et a*

*? Elaboration des budgets et suivi des plans d'actions des agences pour atteindre et dépasser les*

*objectifs, EbitDa de 10%*

*? Assurer les relations publiques, commerciales et le lobbying auprès des comptes stratégiques*

*nationaux et régionaux et la communication institutionnelle au niveau régional,*

*? Veiller à la bonne marche des circuits d'approvisionnement par des relations étroites avec les*

*usines et filiales,*

*? Piloter la politique SSE dans le cadre d'une démarche homogène - Certification MASE obtenue en*

*avril 2018 et renouvelée en 2019.*

*? Clients : Tous secteurs dont : Grande distribution, industries, Services, Ent BTP, Façadiers,*

*Métalliers, Aluminiens, Entreprises Générales du bâtiment*

**janv. 2007 / déc. 2013**

**Directeur d'Agence**

Nice et Marseille SCHINDLER

SCHINDLER ? Piloter 4 agences services sur 4 départements / Effectif 50 personnes / CA de 10 M€

Ascenseur ? Animer et accompagner l'effectif commercial, maintenance et travaux régional, définir et faire

Nice entre 2009 et 2013 appliquer la politique commerciale, et les stratégies locales,, Marseille entre 2007 et 2009 ? Négociateur personnellement avec les clients importants publics et privés,

? Animer les I.R.P (réunion D.P) et agir en Responsable des Ressources Humaines. sur l'agence,,

? Contrôler les budgets de fonctionnement des sites et mettre en place les actions correctives,

C.A France > 510 M€ ? Gérer la fusion avec une filiale locale sur Côte d'Azur, 3000 personnes ? Clients : Tous secteurs dont : Syndics, industries, Services, Collectivités locales et territoriales.

**janv. 2006 / janv. 2007** **Ingénieur Commercial Installations Neuves**  
Nice / Monaco SCHINDLER  
SCHINDLER ? Responsable commercial de 3 départements / CA de 1.5 M€ (+50% en 1 an)  
Ascenseur ? Responsable de l'action commerciale : recherche, étude et négociation de projets d'installations  
CA France > 510 M€ d'appareils neufs ascenseurs escaliers et trottoirs roulants.  
3000 personnes ? Relation avec les cabinets conseil, les architectes, bureaux d'études, les prescripteurs et les promoteurs,  
? Clients : Bureau d'études, Architectes, Entreprises Générales, Maîtres d'Ouvrages...  
?  
?  
?  
?  
?  
?  
?  
?  
?  
?  
?

**janv. 2002 / janv. 2006** **Directeur de Clientèle Ventes Neuves**  
Nice / Monaco  
? Gérer un périmètre géographique de 3 départements / CA entre 1.6 M€ et 2.2 M€  
OTIS Monaco ? Proposer des solutions de mobilités pour le bâtiment  
Ascenseur ? Clients : Bureau d'études, Architectes, Entreprises Générales, Maître d'œuvre.  
CA France > 1100 M€ .  
  
5300 personnes

**janv. 1999 / janv. 2002** **Ingénieur Commercial Service**  
Montpellier  
? Gérer un portefeuille contrat de maintenance de 2 M€ sur deux départements (Gard et Hérault) /  
OTIS Progression de 30% du parc et de 35% du CA Modernisation et Réparation.  
Ascenseur ? Développer les ventes de contrats et promouvoir des solutions de modernisations et de réparations d'ascenseurs, d'escaliers mécaniques et de trottoirs roulants.  
CA France > 1100 M€ ? .  
5300 personnes

**janv. 1998 / janv. 1999** **Consultant Marketing**  
Evry  
? Négocier les référencements nationaux avec le réseau de franchise CENTURY 21 France ? Résultats : Signature de 5 nouveaux franchisés  
Franchise Immobilier

**janv. 1996 / janv. 1998** **Chef des Ventes**  
Toulouse  
Agence Immobilière ? Résultats : 300 K€ de CA et agence Centurion 1998 en unités ventes.

**janv. 1994 / janv. 1996** **Négociateur Immobilier**  
Toulouse  
Agence Immobilière ? Réaliser les ventes et suivre le dossier jusqu'à la signature de l'acte authentique.

/ **Directeur d'Agence Régionale Côte d'Azur**  
Corse - Nice  
? Piloter 4 agences sur 4 départements et une filiale à Monaco. Effectif 80 personnes / CA de 18 M€ (+45%) et Progression de l'EbitDa de 4 points entre 2013 et 2017 (7%),  
? Recruter, animer et accompagner l'effectif pluridisciplinaire régional. Définir et faire appliquer la politique commerciale, et les stratégies locales,  
? Assurer les relations publiques et commerciales auprès des clients privés et des collectivités locales et territoriales et la communication institutionnelle au niveau local,

? Négocier personnellement avec les comptes stratégiques publics et privés,  
? Présider les I.R.P., résoudre les problèmes sociaux, recruter et manager les équipes pluridisciplinaires,  
? Contrôler les budgets de fonctionnement des sites et mettre en place les actions correctives.  
? Clients : Tous secteurs dont : Syndics, industries, Services, Collectivités locales et territoriales.

## DIPLOMES ET FORMATIONS

---

- / avr. 2018                    **certification SSE MASE; Certification ISO 9001 LRQA des établissements pour l'ensemble des process**  
D.R. Sud-Est
- / juin 2007                    **Formation Management et Gestion des I.R.P**  
Cegos
- / juin 1997                    **International Management Academy**
- /                                    **Maîtrise Commerce International - Commerce, Marketing, Vente, Management, Gestion - BAC+4**  
Ecole de commerce IEA Paris
- /                                    **Baccalauréat série B - BAC**

## COMPETENCES

---

Ent BTP, Façadiers, SAP, M3, Navision

## COMPETENCES LINGUISTIQUES

---

<b>Anglais</b>	Professionnel
<b>Espagnol</b>	Professionnel
<b>Français</b>	Bilingue

## CENTRES D'INTERETS

---

Voyages, tennis, culture