



***** *****

*** ** ** ** *****

Distré (49400)

*****.*****@*****.***

Directeur d'établissements sociaux et médico-sociaux, Sénior

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- juin 2015 / aujourd'hui** **Directeur EHPAD - EHPA - Accueil de jour**
Association d'Entraide Anne de Melun
1 EHPAD de 68 places
1 Résidence autonomie de 85 places
1 Accueil de jour de 12 places
1 Plateforme d'accompagnement et de répit
- juil. 2011 / juin 2015** **Directeur EHPAD**
EHPAD La Sagesse (49, Saumur) - 61 résidents - 35 ETP
- Création d'un PASA de 14 places (2012)
- Evaluation interne 2011
- Evaluation externe 2014
- Rédaction du projet d'établissement 2012/2017
- Lancement des projets d'accompagnement personnalisés (2012)
- Gestion courante de la structure : plannings, budgets (2 million €), comptes administratifs, GRH, accueil des résidents et des familles...
- sept. 2010 / juin 2011** **Directeur adjoint - EHPAD**
EHPAD SAINT-VETERIN (76 résidents - 45 ETP)
- Evaluation interne des pratiques (grille ANGELIQUE)
- Elaboration du projet d'établissement
- Amélioration des fiches de poste et des critères de recrutement
- Adhésion au système de référencement régional HELPEVIA
- sept. 2009 / déc. 2009** **Chargé de projet en ESMS - SERVICE DES TUTELLES**
ASSOCIATION LA SAUVEGARDE 85
Missions :
- Mettre le service en conformité avec la loi n°2007-308 du 5 mars 2007 réformant la protection des majeurs
- Identifier les leviers d'amélioration de la prise en charge des usagers
- Lever les résistances au changement
Exemples de réalisations :
- Diagnostic stratégique du service (matrice SWOT)
- Révision des procédures de prise en charge
- Organisation et animation de groupes de paroles pour les salariés
- août 2008 / févr. 2009** **CONSEILLER MARKETING**
CENTRE D'EXPERTISE EN SANTE DE SHERBROOKE - Québec, Canada
- sept. 2006 / juil. 2008** **CONSEILLER FORMATION**
CNAM - UNITE DE SANTE PUBLIQUE - 44, Nantes
- sept. 2001 / févr. 2005** **AUXILIAIRE en Sciences de la Vie et de la Terre; INGENIEUR COMMERCIAL**
MAITRE
Missions :
*Mars 1999 à mai 2001 (2 ans et 2 mois) * Assurer le développement commercial (automates analyses médicales)*
*INGENIEUR COMMERCIAL * Promouvoir l'image de la société et fidéliser la clientèle*
Exemples de réalisations :
BIOCHEM IMMUNOSYSTEMES ? Communication externe auprès des leaders d'opinion

DIPLOMES ET FORMATIONS

sept. 2009 / juil. 2011 **CAFDES** - BAC+5
Institut du Travail Social (ITS) de Tours

sept. 1997 / juil. 1998 **DEA de Neurosciences** - BAC+5
Bordeaux II

COMPETENCES

PSI, Pack Office, Access

COMPETENCES LINGUISTIQUES

Anglais Courant